

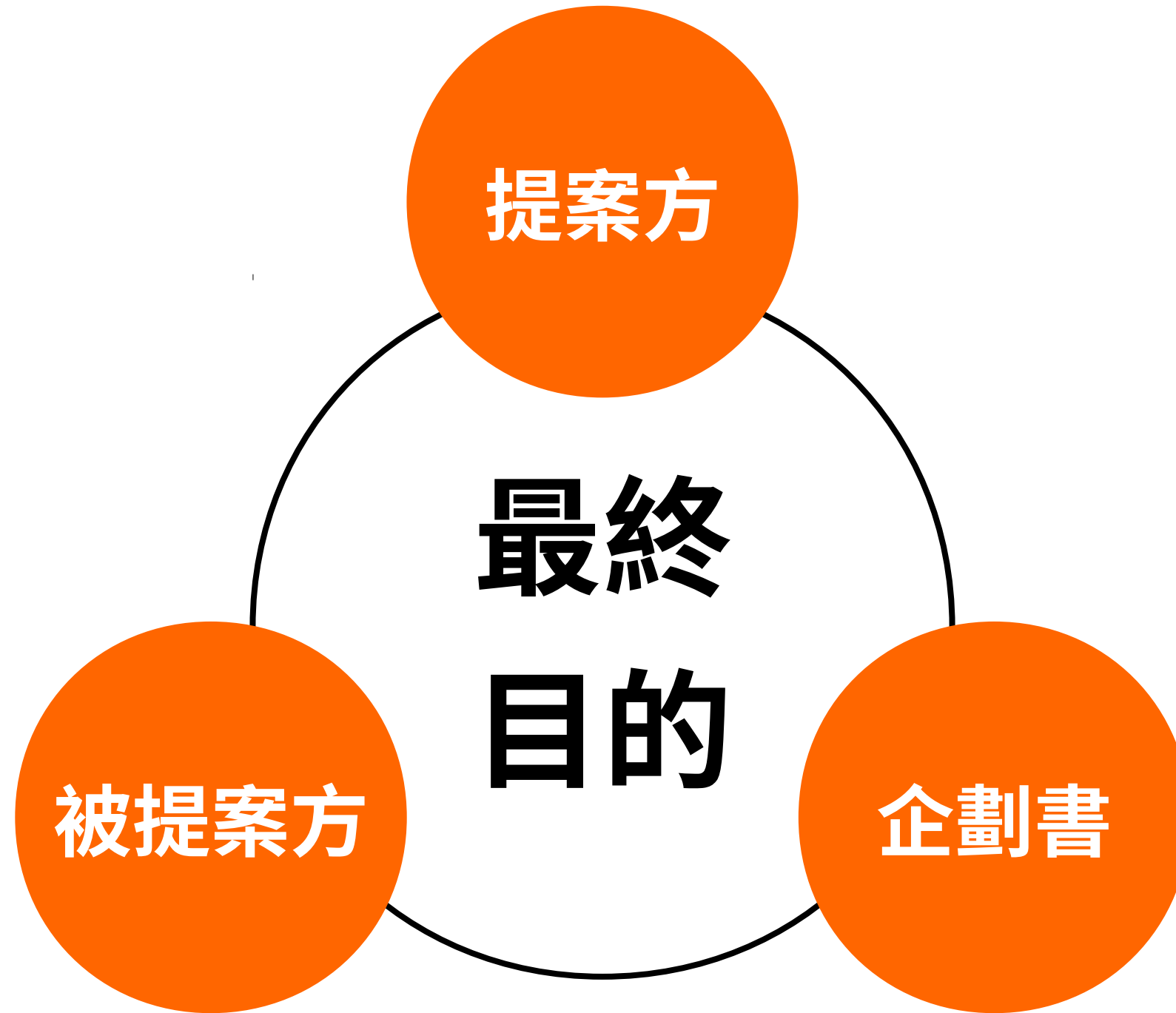
# STEP1：瞭解「你到底想看到什麼結果？」



**最終  
目的**

目前有什麼問題、需求、機會要處理？

## STEP2 : 釐清你在這裡扮演什麼角色？ (提案方？被提案方？企劃書？)



# STEP3：把這些問題的答案想清楚後，再擬企劃書。

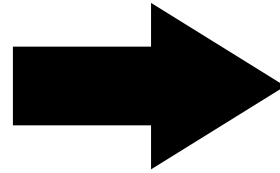


# STEP4：用自己的角色立場，做自己該做的事。

( 在這裡假設 **我們是提案方** )

Q1

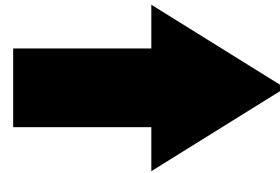
**提案方** 與 被提案方 的  
關係是什麼？



我們需要 **你們 ( 被提案方 )** 的資源 / 協助，  
而這件事由我們來做會更容易 / 效益更大

Q2

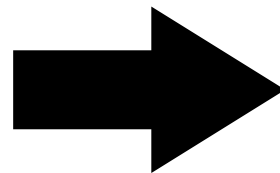
**提案方** 與 企劃書 的  
關係是什麼？



對我們來說，  
**這件事 ( 企劃和背後的目的 )** 有什麼價值？

Q3

被提案方 與 企劃書 的  
關係是什麼？



對 **你們 ( 被提案方 )** 來說，  
**這件事 ( 企劃和背後的目的 )** 有什麼價值？